

インドネシア外食事業進出セミナー

～ 営業利益率30%！？日系企業だから外食事業で成功する！～

人口2億4,000万人、2011年の実質GDP成長率6.5%というインドネシアは、続々と富裕層・中間層が増えており、経済の発展が目覚ましい状況にあります。新しいショッピングセンターが続々と開業・活況を呈しています。そして中間層の増加と日系企業のサービス水準の高さが、外食産業の追い風になっています。

< 初期費用1,000万円、投資回収2年以内でフードビジネス展開が可能 > ポテンシャルの高いマーケットでのビジネスチャンスは多く存在します。特にその中でも外食産業においては特に多くの可能性が存在し、**営業利益率30%、2年以内に回収可能で、日本では考えられない早い回収スピードと売上拡大が実現できるチャンスがあります。** 本セミナーではインドネシア進出を具体的にイメージして頂けるようデータを公開し、インドネシアでの外食産業の可能性を余すことなくお伝えできればと考えております。

第1部: 午後3時～4時

インドネシア進出の実態と飲食業成功事例

【主な内容】

- ジャカルタで何が起きているのか
- インドネシアの事業環境
- 日系企業成功事例の研究
- 実例！営業利益率30%のカラクリ
- 成功に必要な条件とは

第2部: 午後4時～4時30分

インドネシアの経済概況と税制・法制

【主な内容】

- 税制の基本と実態
- 法人設立コスト
- インドネシアのメリット
- 外資参入規制について

日時

平成24年6月20日(水) 午後3時開演

受講料

経営者の方のみ無料(事前予約制)

経営者の方以外のご参加は5,000円を申し受けます。同業者の方のご参加はご遠慮ください。お申込みはWebもしくはFAXにてお願いいたします。お申込後、こちらからご連絡致します。

講師

平井 聡 GOREE CONSULTING, INC. ディレクター

学生時代、国内最大の焼肉チェーン牛角のアルバイトリーダーとして店舗運営を経験、2年連続最優秀店舗を受賞。その後楽天株式会社に入社・グルメジャンルのトップコンサルタントとして活躍。アメリカ最大手商品比較サイト「ネクスタグ」の日本事業立ち上げを歴任。海外進出支援のGoreeConsulting株式会社を創業。

八木橋 泰仁 税理士法人ファシオ・コンサルティング 代表

インドネシア・ジャカルタの会計事務所とも提携している税理士法人の代表。日本の中小企業がアジアで事業機会を見つけ、進出することを支援している。

会場

大和ハウス東京ビル会議室

東京都千代田区飯田橋3-13-1 大和ハウス東京ビル

* JR飯田橋駅 東口・地下鉄A2出口より徒歩5分

* JR水道橋駅 西口 徒歩3分



主催: 株式会社ファシオ・コンサルティング

東京都千代田区飯田橋3-9-7 飯田橋丸ビル3階

電話03-3264-8363(担当:宮川)

協賛: 税理士法人ファシオ・コンサルティング/インフォブリッジ(株)

GoreeConsulting株式会社

参加
申込

インドネシア進出セミナー FAX:03-3264-8368

お勤め先	ご芳名
	お役職 ()
ご連絡先	
TEL () / FAX ()	

* 定員の関係上、必ずしもご参加頂けない場合がございます。ご容赦下さい。

株式会社
ファシオ・コンサルティング

TEL:03-3264-8363

FAX:03-3264-8368

ご記入いただきました内容は、関連会社・提携会社を含む各種商品・サービスのご案内・提供、および当社業務に関する情報提供・運営管理に活用させていただきます。各種商品・サービスの詳細および当社業務に関する情報については、当社ホームページ(<http://fasio.biz>)をご覧ください。